

ПРОБЛЕМА ДЕФИНИЦИЙ МСП¹

Сабит Багиров, Юрий Вдовенко, Нино Элизаберашвили, Самир Алиев

Часто приходится сталкиваться с ситуацией сопоставления уровня развития микро, малых и средних предприятий (ММСП), а также их роли и места в национальных экономиках по разным странам мира. Однако, корректность таких сопоставлений требует одинакового определения этих субъектов экономик, т.е. определения «что есть микро, малое и среднее предприятие». Но на практике, авторы различных исследований уровня развития ММСП словно забывают о проверке корректности тех или иных сопоставлений по соответствующим странам. А ситуация с дефинициями ММСП во многом различна в разных странах и часто менялась.

Следует также отметить, что в отличие от понятий малого и среднего бизнеса, концепция микропредприятия была предложена относительно недавно, в 1976 году Нобелевским лауреатом Мухаммадом Юнусом, основателем системы микрокредитования в Бангладеше. Впоследствии, в разных странах стало наблюдаться выделение микропредприятий из группы малых предприятий. При этом определение микропредприятия не везде одинаково. Например, в ведущей экономике мира – США, концепция микропредприятия была признана правительственным Агентством по Малому Бизнесу только в 1991 году. Сегодня, в США микропредприятием считается бизнес с числом работников (включая самого владельца) не более 5-ти. И доля таких предприятий составляла в 2011 году 92% от всех бизнесов США², а число рабочих мест – 26 миллионов. Отнесение субъекта предпринимательства к категории малых предприятий в США осуществляется на базе Стандартов о Размёре, в основе которых лежат критерии численности или годовых доходов для различных секторов бизнеса³.

В Китае критерии микропредприятия различаются по 16-ти секторам экономики. Например в тяжелой промышленности микропредприятием считается предприятие с числом работников менее 20-ти или годовым оборотом менее 3 млн.юаней (около 0,5 миллионов USD). В сельском хозяйстве критерием является только годовой оборот в объеме менее 0.5 млн.юаней. В отельном и

¹ Статья подготовлена в рамках исследований, проведенных группой авторов в ходе реализации проекта «Конвергенция бизнес-климата в странах ВП с бизнес-климатом в ЕС», финансируемого Форумом Гражданского Общества ВП.

² Bigger Than You Think. The Economic Impact of Microbusiness in the United States.

³ Table of Small Business Size Standards. Small Business Agency.

<https://www.sba.gov/sites/default/files/2018-07/NAICS%202017%20Table%20of%20Size%20Standards.pdf>

ресторанном бизнесе микропредприятием считается предприятие с числом работников менее 10-ти или годовым оборотом в 1 млн.юаней (примерно 150 тысяч USD)⁴. Дефиниции малых и средних предприятий также различаются по секторам экономики. Так, малым предприятием в тяжелой промышленности считается предприятие с числом работников от 20 до 300 или годовым оборотом от 3 до 20 млн.юаней. В отельном и ресторанном бизнесе малым предприятием считается предприятие с числом работников от 10 до 100 и годовым оборотом от 1 до 20 млн.юаней.

В Индии, согласно Акта Развития Микро, Малых и Средних Предприятий от 2006 года, предприятия делятся на два класса: 1) Производственные и 2) Сервисные. Критерии отнесения предприятия к той или иной группе представлены ниже в таблице:

Производственный сектор	
Предприятия	Инвестиции в оборудование и машины
Микро	Не превышают 25 лакхов рупиев (<= 25000 USD)
Малые	Более 25 лакхов рупиев, но не превышают 5 крор рупиев
Средние	Более 5 кроров рупиев, но не превышают 10 кроров рупиев
Сектор услуг	
Предприятия	Инвестиции в оборудование и машины
Микро	Не превышают 10 лакхов рупиев
Малые	Более 10 лакхов рупиев, но не превышают 2 крор рупиев
Средние	Более 2 кроров рупиев, но не превышают 5 кроров рупиев

В Филипинах применяется система дефиниций ММСП⁵, отраженная в нижеследующей таблице:

Категория субъекта предпринимательства	Активы, млн. филиппинских песо	Численность персонала
Микро	<= 3	<= 9

⁴ China Issues Classification Standards for SMEs, <https://www.china-briefing.com/news/china-issues-classification-standards-for-smes/>

⁵ <http://www.senate.gov.ph/publications/AG%202012-03%20-%20MSME.pdf>

Малые	3-15	10-99
Средние	15-100	100-199

В Турции отнесение субъекта предпринимательства к той или иной категории ММСП осуществляется на основе критериев приведенных в нижеследующей таблице⁶:

Категория субъекта предпринимательства	Численность персонала	Годовой оборот	или	Баланс компании
Микро	< 10	≤ 1 млн. турецких лир		
Малые	< 50	≤ 8 млн. турецких лир		
Средние	< 250	≤ 40 млн. турецких лир		

Рекомендации Евросоюза по дефинициям МСП были введены в 2003 году⁷:

Категория субъекта предпринимательства	Численность персонала	Годовой оборот	или	Баланс компании
Микро	< 10	≤ € 2 млн.		≤ € 2 млн.
Малые	< 50	≤ € 10 млн.		≤ € 10 млн.
Средние	< 250	≤ € 50 млн.		≤ € 43 млн.

На постсоветском пространстве за 27 лет независимости стран входящих в этот Союз, дефиниции микро, малых и средних предприятий менялись несколько раз. Причем в начале этого периода, а именно до середины 2000-х годов в странах СНГ концепция микро предприятия не использовалась.

В России, также, дефиниции субъектов предпринимательства неоднократно менялись. Действующие ныне критерии представлены в нижеследующей таблице:

Категория субъекта МСП	Выручка без НДС за год	Среднесписочная численность работников
Микро	120 млн рублей	не более 15 человек

⁶

https://www.kosgeb.gov.tr/Content/Upload/Dosya/Mevzuat/KOB%C4%B0'lerin_Tanimi_Yonetmelik.pdf

⁷ <https://eur-lex.europa.eu/legal-content/EN/TXT/?uri=LEGISSUM:n26026>

Малое	800 млн рублей	не более 100 человек
Среднее	2 млрд рублей	не более 250 человек

Классификация субъектов предпринимательства Украины⁸:

	Микро	Малое	Среднее	Крупное
Численность персонала	≤ 10	≤ 50	> 50 < 250	≥ 250
Годовой оборот, млн. Евро	≤ 2	≤ 10	> 10 < 50	≥ 50

Критерии для микро, малых и средних бизнесов в Азербайджане⁹

Категория субъекта МСП	Численность персонала	Годовой оборот, млн. Евро
Микро	≤ 10	≤ 0.103
Малые	≤ 50	≤ 1.548
Средние	≤ 250	≤ 15.488

Классификация субъектов предпринимательства в Грузии¹⁰:

Численность персонала		Годовой оборот	
Налоговый Кодекс	Национальное Инвестиционное Агентство	Налоговый Кодекс	Национальное Инвестиционное Агентство
Микро	Самозанятые	≤ 30 000 GEL	
Малые	≤ 20	≤ 100 000 GEL	≤ 500 000 GEL
Средние	≤ 100	≤ 1 500 000 GEL	

Ниже в таблице приводится сопоставление дефиниций Евросоюза и стран Восточного Партнерства:

⁸ Article 55 of the Commercial Code

⁹ Resolution of the Cabinet of Ministers No.215 on Approval of the Criteria for Large, Medium and Small Enterprises dated June 5, 2015 - <http://www.e-qanun.az/framework/30115>

¹⁰ Law of Georgia No 519 of 19 June 2012 on the Georgian National Investment Agency, Tax Code of Georgia, Geostat.ge

		ЕС	Азербай- джан	Арме- ния	Грузия	Молдова	Украи- на
Микро	Численность персонала	< 10	≤ 10	< 10	Самоза- нятые	< 10	≤ 10
	Годовой оборот, млн. €	2	≤ 0.103	0.181	≤ 0.010	< 0.153	≤ 2
Малые	Численность персонала	≥ 10 ≤ 49	≤ 50	≥ 10 ≤ 49	≤ 20	≥ 10 ≤ 49	≤ 50
	Годовой оборот, млн. €	10	≤ 1.548	0.905	≤ 0.033	< 1.279	≤ 10
Средние	Численность персонала	≥ 50 ≤ 249	> 50 ≤ 250	≥ 50 ≤ 249	≤ 100	≥ 50 ≤ 249	> 50 < 250
	Годовой оборот, млн. €	50	≤ 15.488	2.715	≤ 0.492	< 2.558	> 10 < 50

Как видно из таблицы, в дефинициях МСП есть значительная разница. Устранение этих различий является важной задачей правительств стран Восточного Партнерства. Это позволит многим заинтересованным институтам (правительственным и неправительственным) «говорить на одном языке», осуществлять корректные сопоставления, формировать статотчетность основываясь на общих понятиях, делать обоснованные выводы о применимости тех или иных программ поддержки субъектов МСП и т.д.

Январь, 2019