BİZNES-PLAN NƏDİR VƏ NƏ ÜÇÜN LAZIMDIR

mövzusu üzrə video dərs

İlkin Qarayev

Kiçik və Orta müəssisələrin İnkişafına Yardım Mərkəzi

İctimai Birliyinin Sədri

Bakı - 2020

Biznes Plan

Biznes-plan – gələcəyi proqnozlaşdırmaq üçün universal bir alətdir.

Biznes-plan – nəzərdə tutulan biznesin qısa, dəqiq və aydın təsviridir.

Biznes-planlaşdırmanın məqsədləri

- Kredit alınması və ya sərmayə cəlb edilməsi üçün;
- Nəzərdə tutulan ideyanın əsasında biznesin yaradılması və fəaliyyəti üçün

Biznes-plan hansı suallara cavab verməlidir?

MƏHSUL VƏ YA XİDMƏTİN TƏSVİRİ

Biznes planda siz öz məhsul və xidmətinizi qısaca təsvir etməli, onların xüsusiyyətlərini, eləcə də üstünlük və çatışmazlıqlarını göstərməlisiniz.

Biznes-plan hansı suallara cavab verməlidir?

SATIŞ YERİ VƏ VƏSİTƏLƏRİ

- Sizin məhsul və xidmətləriniz necə satılacaq?
- Neçə satış nöqtəniz olacaq?
- Onlayn satışlar mümkündürmü? Bunun üçün nə tələb olunur?

Biznes-plan hansı suallara cavab verməlidir?

İNSAN RESURSLARI

- Biznesi idarə etmək üçün sizə neçə adam lazım olacaq?
- Bu insanlar hansı bacarıqlara sahib olmalıdır?
- Onları haradan və necə cəlb edəcəksiniz?

Biznes-plan hansı suallara cavab verməlidir?

XƏRCLƏR

- Nəzərdə tutduğunuz işi təşkil etmək üçün hansı xərcləri çəkməlisiniz?
- Bu xərclərin hansı hissəsi birdəfəlik və hansı hissəsi daimi (aylıq, həftəlik və s.) olacaq?
- Məhsul və xidmətlərinizin maya dəyəri nə qədər olacaq?

Biznes-plan hansı suallara cavab verməlidir?

GƏLİRLƏR

- Məhsul və xidmətlərinizin qiyməti necə təyin olunucaq?
- İlk gəliriniz nə vaxt olacaq?
- Satış qiymətləriniz bazara uyğundurmu?

Biznes-plan hansı suallara cavab verməlidir?

MÜŞTƏRİLƏRİN CƏLB OLUNMASI

- Müştərilərin cəlb olunması üçün hansı addımları atacaqsınız və nəyə görə?
- Bu fəaliyyətləri kim yerinə yetirəcək?
- Bu fəaliyyətlərin effektivliyini necə öyrənəcəksiniz?

DİQQƏTİNİZƏ GÖRƏ ÇOX SAĞ OLUN!